



ऑनलाईन

व्यवसाय

सुलभ आणि पारदर्शक

ओएनडीसी नेटवर्कवर विक्री कशी करायची हे जाणून घेण्यासाठी स्कॅन करा किंवा
+91 81309 35050 "हाय" बोला.



सुरेश...



ही कथा सुरेश (एक ऑनलाईन विक्रेता) आणि (एक ऑनलाईन विक्रेती) कमला यांच्या जीवनाची हकिगत सांगते. दोघांनाही अलिकडे त्यांच्या व्यवसायात समस्या येत आहेत. पण त्यांचा मित्र राजू हा त्यांचा परिचय ओएनडीसी नेटवर्क शी करून देत नाही तोपर्यंतच. ओएनडीसी नेटवर्क ने त्यांच्या व्यवसायाचे आमूलाग्र रुपांतर करण्यास कशी मदत केली आहे, ते पाहू या.

कमला...



सुरेश त्याच्या कुटुंबासह एका गावात राहत असतो. तो कलाकुसरीच्या वस्तू तयार करून स्थानिक बाजारात विकत असतो. हल्ली त्याचा व्यवसाय तोट्यात चालत असतो.

मला जर पुन्हा धंदा मिळाला नाही तर?

मी माझ्या कुटुंबाचे पोट कसे भरू?

मी दुकानाचे भाडे कसे देऊ?



या विचारांनी लक्ष विचलित झालेला सुरेश डोके शांत करण्यासाठी बाजारात जायचे ठरवतो.

सुरेश स्थानिक बाजारात जातो. तो त्याच्या विचारांमध्येच बुडालेला असताना अचानक त्याच्या खांद्यावर कोणाची तरी थाप पडते...

काय रे सुरेश, कसे चालले आहे? धंदा कसा चालला आहे?

हाय, राजू! धंदा...काही फारसा चांगला चालत नाही, खरे म्हणजे. दुकानाचे भाडे खूप जास्त आहे आणि फारसे ग्राहक नाहीत. धंदा चालवणे कठीण होत चालले आहे.

तू ओएनडीसी नेटवर्क मध्ये का जात नाहीस, सुरेश?



ओएनडीसी काय आहे?

ओएनडीसी हे खरेदीदार आणि विक्रेत्यांसाठीचे एक सक्षमीकरण करणारे, खुले नेटवर्क आहे. सर्व खरेदीदार आणि विक्रेते एकाच नेटवर्कद्वारे जोडले गेले आहेत, मग त्यांचे प्रमाण कितीही असो किंवा त्यांनी व्यवसाय कुठूनही करण्याचे ठरवलेले असो.

वा राजू, हे उत्तम दिसते! पण मला अजून खुले नेटवर्क म्हणजे काय हे स्पष्ट समजलेले नाही.

उत्तम, मी येईन तिथे.
धन्यवाद,
राजू!

ओएनडीसी विक्रेते नेटवर्कमधील सहभागींची टीम उद्या सकाळी 11 वाजता येणार आहे. ते सर्व काही समजावून सांगतील.

हाय कमला...
इतके दिवस कुठे होतीस तू?



पण तू तर
ऑनलाईन
विक्री
करत
होतीस
ना?

हाय सुरेश...
मी जरा कामात होते;
माझा धंदा नीट चालत नाही.



आपण ई-कॉमर्स प्लॅटफॉर्म्सवर कसे प्रचंड कमिशन देतो आणि आपल्याला पैसे कसे वेळेवर मिळत नाहीत, हे कमला त्याला सांगते. तिला जरी प्लॅटफॉर्म बदलायचा असला, तरी आपल्याला नवीन ई-कॉमर्स प्लॅटफॉर्म्सवर आणखी जास्त कमिशन द्यावे लागेल का, किंवा अटी आणि शर्ती बदलतील का, याची तिला खात्री वाटत नाही.

सुरेश कमलाला राजूशी झालेल्या भेटीबद्दल, ओएनडीसी नेटवर्क बद्दल आणि त्याचा आपल्याला कसा उपयोग होऊ शकेल ते थोडक्यात सांगतो.

राजूने मला या...ओएनडीसी नेटवर्क बद्दल सांगितले. त्याची तुला कदाचित मदत होऊ शकेल.



वा वा, सुरेश, कदाचित यामुळे माझ्या अडचणी खरोखरच सुटू शकतील! विक्रेता नेटवर्क सहभागींची टीम आली की मी सुद्धा तुझ्याबरोबर येईन.
धन्यवाद!

सुरेश, कमला आणि राजू गावातल्या मैदानावर जमले आहेत. विक्रेता नेटवर्क सहभागींची टीमअगदी अचूक वेळेवर तिथे येते.

हॅलो, मी हरी, आणि मी तुम्हाला **ओएनडीसी नेटवर्क**, ते तुम्हाला कसे मदत करते, आणि ओएनडीसी मध्ये विक्री कशी करावी हे सांगणार आहे.

चौकट: हरी समजावून सांगतो की ओएनडीसी हे एक खुले नेटवर्क असून त्याला **भारत सरकारचा** पाठिंबा आहे, जे खात्री करते की विक्रेते त्यांचे व्यवसाय ऑनलाईन स्थापन करून वाढवू शकतील. आता विक्रेते एकाच प्लॅटफॉर्मच्या नियंत्रणाखाली न राहता भारतभरातील अनेक खरेदीदारांशी संपर्क जोडून अधिक धंदा मिळवू शकतात.

ओहो, म्हणजे **ओएनडीसी** एक **अॅप** आहे का?

नाही, ते अॅप नाही. ते **खरेदीदार आणि विक्रेत्यांना** जोडणारे एक **नेटवर्क** आहे. विक्रेता म्हणून तुम्ही अधिक **ग्राहकांपर्यंत पोहोचून अधिक प्राप्ती करू** शकता.

ओएनडीसी नेटवर्कचे फायदे

तुम्ही **ऑफलाइन** विक्री करत असल्यास, ओएनडीसी नेटवर्क करेल:

- खात्री करतो की तुमच्या व्यवसायाकडे अधिक लोकांचे लक्ष जाईल
- तुम्हाला अधिक ऑर्डर्स मिळतील
- व्यवसाय चालवण्याचे खर्च कमी होतील

जर तुम्ही आधीच **ऑनलाईन**, विक्री करत असाल तर ओएनडीसी नेटवर्क करेल:

- सर्व विक्रेत्यांना न्याय्य आणि समान संधी देऊ
- भारतभरातील खरेदीदारांशी तुम्हाचा संपर्क जोडून देऊ
- वेळेवर पैसे मिळतील याची खात्री करू

आम्ही तुम्हाला मोफत सामील करून घेऊ आणि तुमच्या सर्व उत्पादनांचा एक डिजिटल कॅटलॉग तयार करू. जे पूरा भगेल अछि, ओ ओएनडीसी नेटवर्क के माध्यम सं ग्राहक के बेचनाय शुरू क सकय छी.

पण ते जर अॅप नाही, तर मी, ओएनडीसी नेटवर्कमध्ये प्रवेश कसा करू?

ही ऑनलाईन विक्री मला नवीन आहे. सगळ्या गोष्टींचे ऑनलाईन व्यवस्थापन करणे फार क्लिष्ट वाटते.

आम्हाला माहित आहे की प्रथमच आपल्या धंद्याचे व्यवस्थापन ऑनलाईन कसे करावे हे शिकणे जरा कठीण वाटू शकते, म्हणूनच आम्ही हे ॲप्लिकेशन कसे वापरारे याचे तुम्हाला प्रशिक्षण देण्यासाठी, आणि तुमच्या धंद्याचे ऑनलाईन व्यवस्थापन करताना तुम्हाला पडणार्या प्रश्नांची उत्तरे देण्यासाठी येथे आहोत.

प्रवेश घेण्यासाठी स्टेप्स:

- **केवायसी** - वैयक्तिक ओळखीसाठी
- **जीएसटी** - वस्तू आणि सेवांच्या विक्रीवरील कर
- **कॅन्सल केलेला चेक** - बँक खात्याच्या माहितीसाठी
- तुमचे कागदपत्र सादर करा
- कोणत्याही सेलर ॲप्लिकेशनमध्ये लॉग इन करा
- आपल्या उत्पादनांची त्यांच्या किमतींसहित ऑनलाईन सूची बनवा <सेल अॅप कॅटलॉग पृष्ठाचा आयकॉन>
- लाईव्ह व्हा आणि भारतभरातील खरेदीदारांशी संपर्क साधा <अधिक ऑर्डर्सचा आयकॉन>

प्रवेश घेतल्यानंतर आपल्याला एका सेलर ॲप्लिकेशनमध्ये प्रवेश मिळेल, तेथे आपण सहजगत्या ऑनलाईन ऑर्डर्स आणि मिळालेल्या/मिळणार असलेल्या पैशांचे व्यवस्थापन करून मागोवा ठेवू शकाल, आणि आपला साठा अद्यतनित करू शकाल.

मी आधीच ऑनलाईन विक्री करत आहे, आणि मी 25-30% कमिशन देतो. मी जर ओएनडीसी नेटवर्कमार्फत विक्री सुरू केली, तर मला किती द्यावे लागतील?

हे फारच छान आहे! पण ओएनडीसी नेटवर्क मला अधिक ग्राहकांपर्यंत पोहोचण्यासाठी कशी मदत करेल?

कमिशन हे आपण विक्रेत्यांच्या नेटवर्कवरील कोणत्या सहभागीसोबत व्यवहार करण्याचे ठरवता आणि आपण एकमेकाशी कोणत्या अटी आणि शर्ती ठरवता, यावर अवलंबून असते, जे सामान्यतः 5-20% च्या दरम्यान असू शकते.

तुम्हाला प्रवेश देण्यात आल्यानंतर तुमचा उत्पादनाचा कॅटलॉग नेटवर्कवरून सर्व खरेदीदारांना दिसू लागेल. पेटीएम, क्राफ्टसव्हिला, स्पाइसमनी, पिनकोड (फोनपे चे) आणि मॅजिकपिन सारख्या ॲप्लिकेशन्सवरून खरेदी करणार भारतभरातील खरेदीदार तुमची उत्पादने ऑनलाईन खरेदी करू शकतील.

आम्हाला आमचे पैसे कुठे मिळतील?

उत्तम! पण माझा व्यवसाय मला इतर कोणाला चालवू द्यायचा नाही!



पैसे आपल्या बँक खात्यामध्ये थेट जमा होतील. विक्रेत्यांच्या नेटवर्कवरील सहभागीशी आपण ठरवलेल्या व्यापारी अटी-शर्तीनुसार आपण ऑर्डर पूर्ण केल्यानंतर 3-7 दिवसांमध्ये ते आपल्याला मिळतील.

त्याची काहीच गरज नाही! आपण स्वतःच्या निर्णयानुसारच आपल्या साठ्याचे व्यवस्थापन करणे, कोणत्या खरेदीदारांना विक्री करायची हे ठरवणे, किमती आणि सवलती ठरवणे, सर्व काही करू शकाल. तुम्ही स्वतःच माल पाठवूही शकाल!

मी आपल्या सेवांबद्दल समाधानी नसेन तर मी काय करू? आपण मला प्रवेश दिला, म्हणून मला नाईलाजाने आपल्यासोबतच राहावे लागेल का?



ऑर्डर्स कशा पूर्ण कराव्या?

विक्रेत्यांच्या ॲप्लिकेशनमधील डॅशबोर्डवर विक्रेत्यांना ऑर्डर आल्याच्या सूचना मिळतील. साठ्याची उपलब्धता आणि इतर मुद्द्यांचा विचार करून आलेली ऑर्डर स्वीकारावी की नाकारावी हे विक्रेते ठरवू शकतात.

पॅकेजिंगविषयी मार्गदर्शन:

- बाहेरील पॅकेजसाठी मजबूत पॅकेज साहित्य वापरा.
- जास्तीत जास्त सुरक्षणासाठी आपली उत्पादने बबल रॅप करा.
- योग्य त्या पॅकेजवर योग्य तेच शिपिंग लेबल लावा.
- ऑर्डर इनव्हॉइस पॅकेजमध्येच ठेवा.
- आवश्यक तेथे "फ्रॅजईल" (नाजूक वस्तू) हे लेबल चिकटवा.

आपला अनुभव सहज आणि कोणत्याही अडचणींविना असेल याची खात्री करण्याचे आम्ही जास्तीत जास्त प्रयत्न करू. मात्र आपण जर दुसऱ्या एखाद्या विक्रेत्यांच्या ॲप्लिकेशनवर जाण्याचे ठरवले, तर आपली बिझनेस रेटिंग आणि ग्राहकांसोबतची विश्वासार्हता तशाच राहतील. आपला कॅटलॉगही नेटवर्कवर तसाच ठेवला जाईल, जेणेकरून तो आपल्याला पुन्हा नव्याने तयार करावा लागणार नाही.

आणखी काही प्रश्न आहेत का?

मला वाटते की मी
ओएनडीसी नेटवर्क मध्ये
सहभागी व्हायला तयार
आहे!

मी सुद्धा!

मी सुद्धा!

स्मित करून हरी अनेक विक्रेत्यांना प्रवेश घेण्यासाठी मदत करतो.

या सफल संध्याकाळच्या अंती सुरेश आणि कमला आनंदाने घरी परततात, त्यांची खात्री पटलेली असते की सरकारने पाठिंबा दिलेला उपक्रम म्हणून ओएनडीसी आपल्या समस्या सोडवू शकेल.

आज सुरेश एक यशस्वी ऑनलाईन व्यवसाय चालवत आहे.

राधा, आज मला आणखी 6
ऑर्डर्स मिळाल्या!



सुरेश ऑर्डर्सचे पॅकिंग करायला, आणि
विक्रेत्यांच्या ॲप्लिकेशनवर त्याचा साठा
अद्यतनित करायला सुरुवात करतो.



तो एका लॉजिस्टिक्स सेवा प्रदात्यासोबत काम करतो, जो उत्पादन ग्राहकांपर्यंत सुरक्षितपणे पोहोचवतो. 7-10 कामाच्या दिवसांनंतर त्याला त्याचे पैसे मिळतात.

आता कमलासुद्धा ओएनडीसी नेटवर्कवरून विक्री करते. तिला पूर्वी कधी नव्हता इतका धंदा मिळत आहे.

"कमला स्टोर – साप्ताहिक अहवाल"
"सर्वाधिक विकले जाणारे प्रकार"

कमला विक्रेत्यांच्या ॲप्लिकेशनमध्ये लॉग इन करते आणि तिच्या कॅटलॉगमध्ये उत्पादनाचे आणखी काही प्रकार समाविष्ट करते. दुसऱ्याकदिवशी ती जागी होते, तेव्हा ऑर्डरच्या आणखी सूचना तिला आलेल्या दिसतात.



काम झाल्यानंतर ती विश्रांतीसाठी एका चहाच्या स्टॉलवर जाते. तिथे तिला आधीच येऊन गप्पा मारत असलेले सुरेश आणि राजू दिसतात.

आताच आम्ही, ओएनडीसी नेटवर्कमुळे आमचे जीवन कसे बदलले याबद्दल बोलत होतो.

खरे आहे!

आता ई-कॉमर्स फक्त मोठमोठ्या कंपन्यांसाठी राहिलेले नाही, ते सर्वांसाठी आहे!



सुरेश, राजू आणि कमला चीअर करतात



विक्रेत्यांच्या नेटवर्कमधील सहभागी

तुम्हाला नाव नोंदवून ओएनडीसी नेटवर्कमध्ये प्रवेश घेण्यास मदत करतील जेथे तुम्ही तुमची उत्पादने ऑनलाईन विकू शकाल.

खरेदीदारांच्या नेटवर्कमधील सहभागी

या ॲप्लिकेशन्सवरील खरेदीदार तुम्ही ओएनडीसी नेटवर्कमार्फत ऑनलाईन विकत असलेल्या उत्पादनांपर्यंत पोहोचू शकतील.

लॉजिस्टिक्स सेवा प्रदाते

आपली उत्पादने ग्राहकांपर्यंत पोहोचवण्याच्या सेवेसाठी आपण वेगवेगळ्या श्रेणींमधील लॉजिस्टिक्स सेवा प्रदात्यांसोबत आपल्या स्वतःच्या अटी ठरवू शकता.



स्कॅन करा आणि नेटवर्क सहभागींसोबत कनेक्ट व्हा



नेटवर्क 500+ शहरांमध्ये 3 लाख + विक्रेते/सेवा
प्रदात्यांसह लाईव्ह (सुरु) आहे.



खरेदीदारांच्या
नेटवर्कमधील
सहभागी



विक्रेत्यांच्या
नेटवर्कमधील
सहभागी



लॉजिस्टिक्स
सेवा
प्रदाते



ओएनडीसी वर
कोट्यवधी + उत्पादने
उपलब्ध आहेत

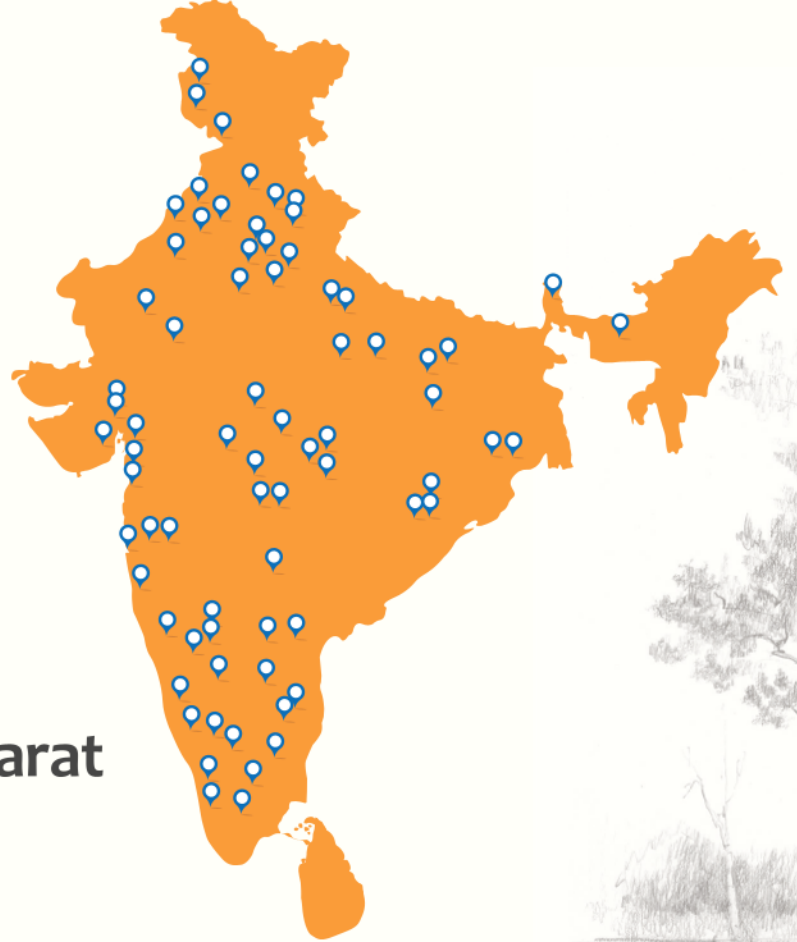
या संख्यांमध्ये प्रचंड वाढ होत आहे

*Statistics - As of February 2024



नेटवर्क विविध
उत्पादन श्रेणी आणि
शहरांमध्ये वेगाने
विस्तारत आहे.

#VocalForLocal
#AtmanirbharBharat



ओएनडीसी नेटवर्कवरून ऑनलाईन विक्री करायला तयार?

विक्रेत्यांच्या नेटवर्कमधील एखाद्या सहभाग्याशी संपर्क साधा



ओएनडीसी नेटवर्कवर विक्री कशी करायची हे जाणून घेण्यासाठी स्कॅन करा किंवा
☎91 81309 35050 "हाय" बोला.

ओएनडीसी नेटवर्कद्वारे भारतातील इतर विक्रेते विक्री करत आहेत हे पाहण्यासाठी
www.ondc.org/sellers ला भेट द्या.

ओपन नेटवर्क फॉर डिजिटल कॉमर्स © 2023

डीपीआयआयटी, भारत सरकार यांचा उपक्रम.

अधिक माहितीसाठी आमच्याशी येथे संपर्क साधा:
team@ondc.org

अस्वीकृती: ही माहितीपुस्तिका फक्त वाचकाच्या माहितीसाठी आहे यातील कोणत्याही मजकुराकडे कायदेविषयक मत किंवा सल्ला, किंवा कर सल्ला या दृष्टीने पाहू नये. ओपन नेटवर्क फॉर डिजिटल कॉमर्स लि. ("ओएनडीसी") हे या माहितीपुस्तिकेतील माहितीची संपूर्णता किंवा बिनचूकता यांच्याबद्दल कोणतीही हमी किंवा आश्वासन देत नाहीत. ओएनडीसी (तिचे सल्लागार, उपकंत्राटदार, कर्मचारी आणि संचालक इ. सहित) या माहितीपुस्तिकेतील माहिती वापरल्याचा परिणाम म्हणून वाचका(को)ना झालेला कोणताही तोटा, परिणामजन्य, विशेष किंवा तत्सम नुकसान, दावे (कर अधिकाऱ्यांनी केलेल्या दाव्यांसह), पण हे यापुरतेच मर्यादित नाही), न्यायालयीन आदेश/अज्ञप्ती (डिक्री) किंवा वाचका(को)विरुद्ध किंवा त्यांच्या सहयोग्यांच्या विरोधात कोणत्याही शासकीय संस्था किंवा अधिकारी यांच्यामार्फत कारवाईचे कोणतेही कारण (समाविष्ट पण यापुरतेच मर्यादित नाही) यासाठी जबाबदार किंवा उत्तरदायी राहणार नाही.